COLOR MAX

Al tuo fianco,
dal prodotto al risultato

www.colormax.it



La crescita di Color Max

Questi sono i momenti salienti del percorso che ha portato Color Max a diventare un punto di riferimento per i professionisti del settore.

1969

Nasce la prima attività della famiglia Picciotti ad ALTINO (CH)

2000

Matteo Picciotti entra in azienda

2010

Color Max totalmente controllata da MATTEO P. inaugura la nuova struttura ad ATESSA (CH)

Febbraio 2014

Entra nella compagine sociale Andrea Buccella

Marzo 2014

Apertura di una nuova sede a COLLECORVINO (PE)

Luglio 2014

Inaugurazione della sede a L'AQUILA

2017

La sede Color Max di Collecorvino viene trasferita a MOSCUFO in un capannone di proprietà

2019

Inaugurazione del punto vendita di GIULIANOVA (TE)

2021

Inaugurata la prima sede Color Max in Emilia Romagna a Sant'Ilario d'Enza

Gennaio 2023

Nuovo punto vendita di Montesilvano (PE).

Ottobre 2023

Color Max finalizza l'acquisizione di Color Più a Lemignano di Collechio (PR)

2024

Color Max acquisisce Le Sas e la sua specializzazione nella progettazione e vendita di macchinari e impianti speciali per l'applicazione a spruzzo dei fluidi

Maggio 2025

Color Max acquisisce le quote della Ternicolor e della Central Color

Maggio 2026

Color Max acquisisce le quote della Color Car di Spoleto





La nostra mission e vision

I principi che guidano il nostro lavoro e il nostro rapporto con clienti e partner

Mission

Aiutiamo i nostri clienti a scegliere e utilizzare i prodotti più adatti, offrendo consulenza tecnica, un’ampia gamma di soluzioni professionali e supporto prima e dopo la vendita, per ottenere risultati migliori con meno errori e meno sprechi.

Vision

Essere il punto di riferimento per professionisti e privati che cercano la soluzione giusta per ogni esigenza di verniciatura, protezione e finitura, unendo competenza tecnica, qualità e vicinanza al cliente.

SIAMO ONORATI DI ESSERE STATI INCLUSI
TRA I **"LEADER DELLA CRESCITA 2024"**
DA IL SOLE 24 ORE E STATISTA

Il Sole 24 ORE statista
LEADER DELLA CRESCITA 2022

Il Sole 24 ORE statista
LEADER DELLA CRESCITA 2024

COLOR MAX
AL TUO FIANCO, DAL PRODOTTO AL RISULTATO

Quello che i Media dicono di Noi!

Color Max entra nella TOP 500 delle Aziende Italiane per crescita del fatturato

Osservatorio sul Merito

Una crescita che non si ferma

Color Max, leader nella vendita e nella distribuzione di vernici e attrezzature per edilizia, industria e carrozzeria, oggi mu
più grande polo distributivo italiano per tali mercati professionali, offrendo i più alti livelli qualitativi nei propri prodotti e
L'esperienza di Matteo Picciotti e Andrea Buccella



CREARE VALORE AZIENDALE E UMANO

Investiamo continuamente in qualità e nuove tecnologie per proporre sempre il meglio sul mercato, con prodotti e soluzioni studiate ad hoc per ogni esigenza



L'attenzione alla sostenibilità

Servizio · Abruzzo

Vernici, Color Max fa shopping in Emilia per espandersi al Nord

Obiettivo creare il più grande polo distributivo italiano per i mercati professionali dell'edilizia, della carrozzeria e dell'industria

di Ilaria Vesentini
17 novembre 2023

Ascolta la versione audio dell'articolo

4' di lettura

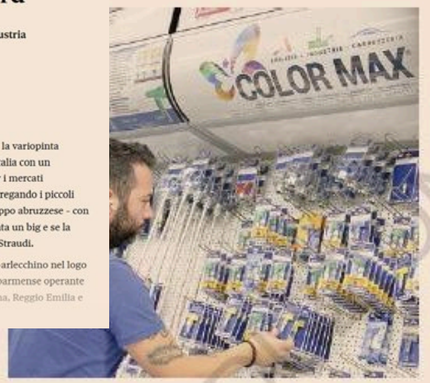
Partita nel 1969 da Altino, paesino di 3mila anime nel Chietino, la variopinta farfalla di Color Max sta viaggiando veloce dal Centro al Nord Italia con un obiettivo: creare il più grande polo distributivo delle vernici per i mercati professionali dell'edilizia, della carrozzeria e dell'industria, aggregando i piccoli player di un settore ancora molto polverizzato, dove oggi il gruppo abruzzese - con i suoi 18 milioni di fatturato, 7 sedi e 55 dipendenti – rappresenta un big e se la gioca ad armi ormai pari con il leader altoatesino, il colorificio Straudi.

Ad accendere i riflettori sul marchio Color Max e la sua farfalla-arlecchino nel logo è stata la recente acquisizione di Color Più Srl, storica azienda parmense operante nella vendita di vernici, attiva tra le provincie di Piacenza, Parma, Reggio Emilia e Modena, che...

200mila euro

MERCATO ONLINE
Color Max scommetterà sull'online, che oggi vale poco, 200mila euro l'anno: in arrivo investimenti per un sito web e l'app multilingua





Sul territorio. Nata nel 1969 ad Altino, paese nel Chietino, ora Color Max è presente in Molise, Abruzzo, Marche ed Emilia. Sta lavorando a nuove operazioni per coprire meglio la Romagna e l'area pesarese. Poi l'obiettivo è portare l'attività pure in Lombardia

già entrata nella lista delle top 500 aziende italiane per crescita del fatturato tra il 2019 ed il 2022.

«Abbiamo creato un modello distributivo replicabile: capannoni di 1.500 mq con punto vendita davanti e dietro un magazzino, tutti a distanza di 40-50 km l'uno dall'altro – spiega Picciotti – per servire privati e imprese. A Sant'Ilario d'Enza siamo arrivati grazie a un nostro fornitore multinazionale, che ci ha segnalato un gruppo di ragazzi che voleva sganciarsi da un concorrente. Sono sempre le persone a fare la differenza e sono oggi il fattore critico di successo. Così è stato per l'incontro nel 2018 con Alfredo d'Incecco (dottore commercialista esperto di M&A che ha seguito l'acquisizione parmense, ndr). È stata la svolta epocale per il gruppo, che allora viaggiava sui 7 milioni di ricavi, perché ha saputo mettere a terra i miei cavalli vapore trasformandoli in una macchina da corsa». Sono entrate in azienda nuove figure amministrative, finanziarie, HR, di sicurezza, è partito un controllo manicale di ogni indicatore gestionale e finanziario e ha preso forma la ricetta attuale: acquisire i tanti player da 2-3 milioni di euro di fatturato che costituiscono il settore in giro per l'Italia, per avere subito pronti collaboratori e clienti, replicando nelle vernici il modello della termotecnica e dei materiali edili, dove pochi gruppi da mezzo miliardo di euro si contendono il mercato.

«Oggi siamo presenti in Molise, Abruzzo, Marche ed Emilia, stiamo lavorando a nuove operazioni per coprire meglio la Romagna e l'area pesarese – conclude l'imprenditore – e poi puntiamo a portare la nostra farfalla colorata, sinonimo di un servizio di altissimo livello e di etica, in Lombardia. E abbiamo anche scommesso sull'online, che oggi vale poco, 200mila euro l'anno, ma stiamo lanciando un piano di investimenti per un sito web e l'app multilingua per la vendita non solo di vernici ma anche di piccole attrezzature per gli artigiani da Bolzano a Palermo».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

L'AZIENDA

18 milioni
Fatturato
Sono i ricavi annui di Color Max, che punta nel giro di due o tre anni a 25 milioni di euro di fatturato consolidato

55
Dipendenti
Sono gli addetti di Color Max, articolati nelle 7 sedi dell'azienda nata nel 1979 ad Altino, paese nel Chietino

La nostra crescita

Fatturato annuale:

27 Milioni (previsione 31/12/2026)

Crescita media del fatturato annuale:

Calcolato a partire dal 2020

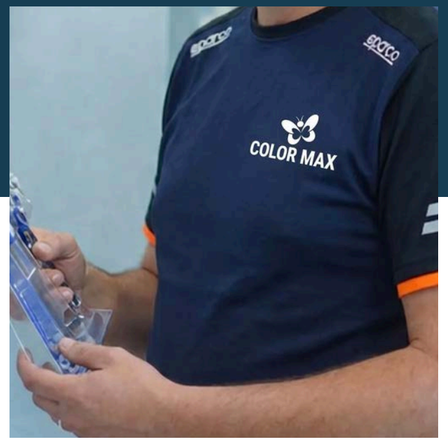
22,5%



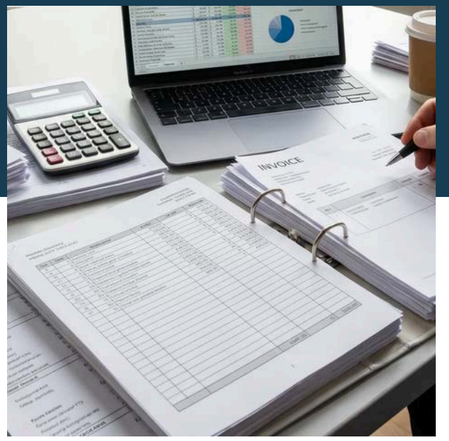
I Numeri di Color Max

Gli indicatori che mostrano la solidità del nostro percorso









2
Amministratori

Matteo Picciotti
Andrea Buccella

78
Unità lavorative

73 Dipendenti
5 Agenti

9
Sedi in Italia

Presidio nazionale
in espansione

27 MLN
di Fatturato

Previsione
2026



I Settori presidiati

La nostra competenza nelle aree specifiche.

Carrozzeria

Soluzioni professionali per verniciatura, ripristino e finitura in ambito automotive, con supporto tecnico nella scelta dei prodotti e dei cicli applicativi più adatti.

Edilizia

Prodotti e consulenza per finiture, trattamenti e soluzioni tecniche dedicate ai professionisti del settore edile.

Industria

Soluzioni tecniche per protezione, verniciatura e trattamento delle superfici in contesti produttivi e industriali.

Carrozzeria





Color Max fornisce **vernici, rivestimenti e attrezzature** per carrozzerie, offrendo consulenza tecnica per scegliere il ciclo di verniciatura più efficace e ridurre rilavorazioni e tempi morti. **Lavoriamo con prodotti professionali** e supporto operativo per garantire risultati estetici e durevoli, **velocizzando il processo** senza compromettere la qualità.

Edilizia





Per il settore edile offriamo prodotti per finiture, protezione e trattamento delle superfici insieme a consulenza applicativa **per professionisti e imprese.** Color Max aiuta a selezionare materiali adatti al contesto operativo, assicurando **continuità di fornitura e assistenza tecnica** per interventi di ristrutturazione, manutenzione e finitura.

Industria





Color Max supporta l’industria con rivestimenti anticorrosione, smalti e soluzioni per il trattamento delle superfici, unendo **gamma tecnica e consulenza** per garantire performance e continuità produttiva. Il nostro focus è **ridurre sprechi e fermi macchina** attraverso cicli applicativi corretti e assistenza pre/post vendita

Assistenza al Cliente

Affianchiamo le aziende con assistenza tecnica, consulenza specializzata e soluzioni concrete.

- Assistenza e formazione tecnica in carrozzeria
- Progettazione, vendita e montaggio forni, zone di preparazione, centrali aria compressa e sistemi di essiccazione
- Assistenza, riparazione e certificazione forni di verniciatura, compressori e sollevatori
- Produzione e trasformazione filtri per cabine di verniciatura
- Servizio vettura auto sostitutiva
- forniture di resine per pavimenti, sistemi di compartimentazione REI e pitture

I nostri servizi di consulenza

Supporto tecnico, strategico e normativo per aziende e professionisti.

In collaborazione con R-M

Gestione del credito e finanziaria

Un percorso per leggere con più consapevolezza il tema del credito, della finanza e della sostenibilità economica dell'attività.

Gestione del sinistro

Un corso pensato per affrontare con metodo ogni fase del sinistro, dalla prima raccolta dati fino alla gestione della pratica.

Gestione delle risorse umane

Un'occasione per approfondire strumenti e approcci utili a valorizzare le persone e a coordinare meglio il team.

Il marketing in carrozzeria

Un corso dedicato a chi vuole costruire una comunicazione più efficace e un marketing più adatto alla propria realtà

Corso di Gestione

Un percorso per capire meglio numeri, indicatori e dinamiche che influenzano la performance dell'azienda.

Corso di Accettazione

Un corso focalizzato sul ruolo dell'accettazione come punto chiave di relazione, organizzazione e sviluppo commerciale.

Layout completo spazi carrozzeria

Un progetto pensato per sviluppare un layout completo di spazi e servizi per la carrozzeria, con una visione pratica, funzionale e orientata alla crescita

Audit processi e ottimizzazione

Con il supporto di **3M**, analizziamo i processi utilizzati dalla carrozzeria e individuiamo la soluzione più adatta alle sue esigenze.



Come funziona

Analisi dei processi oggi in uso, confronto con le reali esigenze operative, proposta di miglioramento mirata.

Cosa valutiamo

Consumabili, materiali di lavoro, efficienza applicativa, coerenza con i processi e impatto sui risultati.

Cosa ottieni

Un set di procedure più adatte al lavoro quotidiano, per migliorare organizzazione, efficienza e controllo dei costi.

Il presidio nazionale

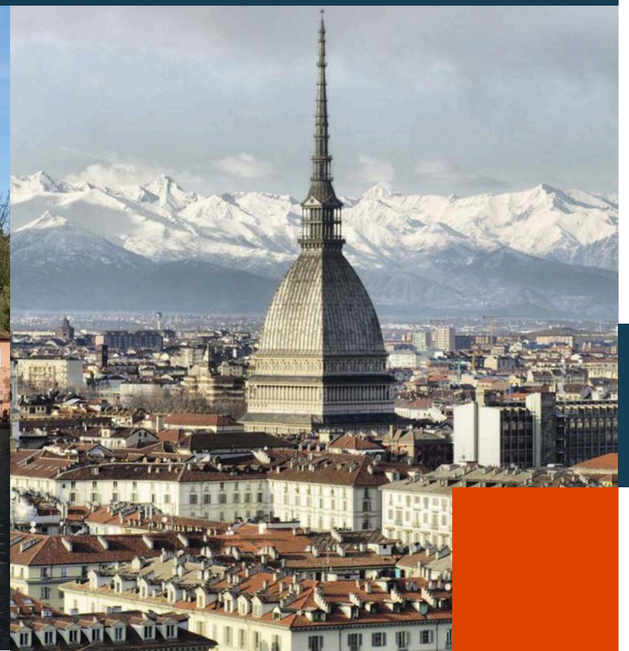
La presenza di Color Max sul territorio è in crescita, con un percorso di espansione progressiva nelle diverse aree italiane.



Cosa ci riserva il futuro

Un piano di crescita che unisce acquisizioni mirate e integrazione commerciale per rafforzare la presenza sul territorio.





PIANIFICAZIONE M&A PER IL 2027:

Gennaio 2027:
Acquisizione dealer con 2 punti vendita nella regione Marche, con 13 dipendenti e 4 MLN di fatturato.

Marzo 2027:
Acquisizione per fusione di un dealer con punto vendita a Torino con 10 dipendenti e 2,6 MLN di fatturato



Restiamo in contatto

Scansiona il QR-Code

COLOR MAX

AL TUO FIANCO, DAL PRODOTTO AL RISULTATO